



Digital-агентство с акцентом на

ЭФФЕКТИВНЫЙ

ПОИСКОВЫЙ маркетинг

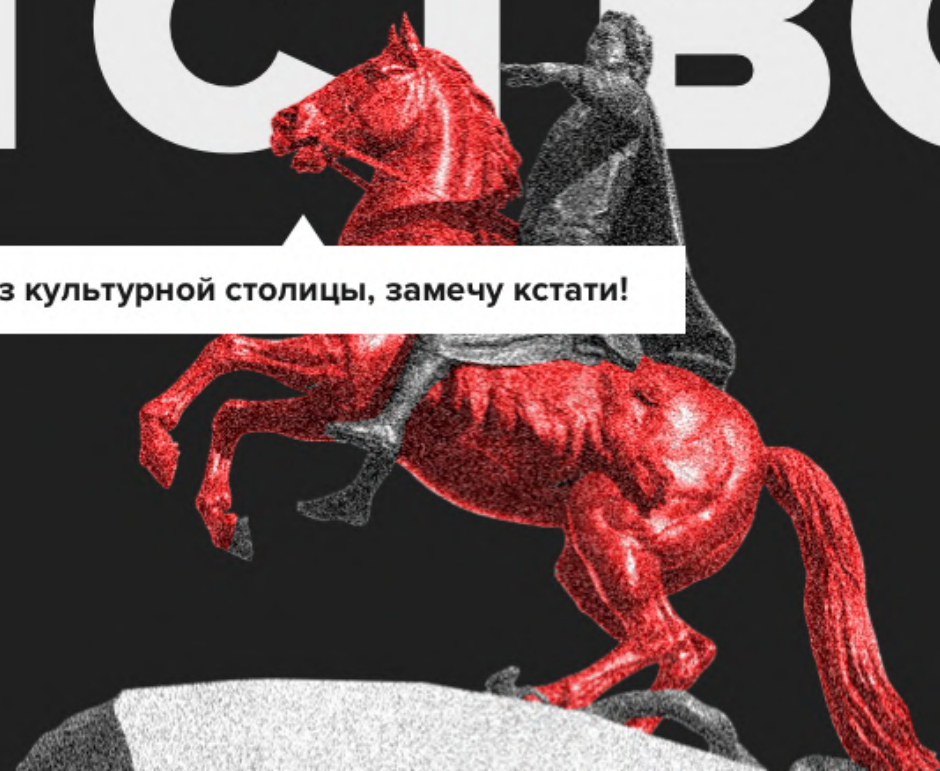
- для маркетологов
- руководителей
- владельцев бизнеса



АГЕНТСТВО

КТО МЫ И ЧЕМ ХОРОШИ

Из культурной столицы, замечу кстати!





Помогаем бизнесу найти клиентов и стать

БОЛЬШЕ

за счет первоклассного маркетинга ◦ дизайна ◦ сайтов ◦ SEO ◦ рекламы



14 лет

увеличиваем прибыль
наших клиентов с помощью SEO

∞ лет

среднее время сотрудничества с нами -
работаем с каждым клиентом вдолгую

ТОП-5

компаний по созданию
и продвижению сайтов
в Спб

ТОП-15

среди всех компаний
по созданию и продвижению
сайтов в РФ

200+

компаний
доверились нам

~ 85%

SEO-эффективность
наших проектов



Услуги

ГОРДИМСЯ
ТЕМ, ЧТО ДЕЛАЕМ





Мы дорожим каждым клиентом,

а клиенты любят нас за:

- 1** Глубокое погружение в специфику бизнеса
- 2** Результативное SEO в конкурентных нишах
- 3** Продуманные в деталях и готовые к продвижению сайты
- 4** Использование нейронных сетей в нашей работе

Наши услуги



Стратегия и аналитика

- Исследование рынка
- Сквозная и веб-аналитика

SEO-продвижение

- Лидогенерация из SEO
- Высоконкурентное продвижение
- Интеграция ИИ
- Link building + PBN
- SEO-аудит
- Мультирегиональное продвижение

Разработка

- Дизайн, UI & UX
- Сайты, готовые к SEO
- E-commerce проекты
- Техническая поддержка

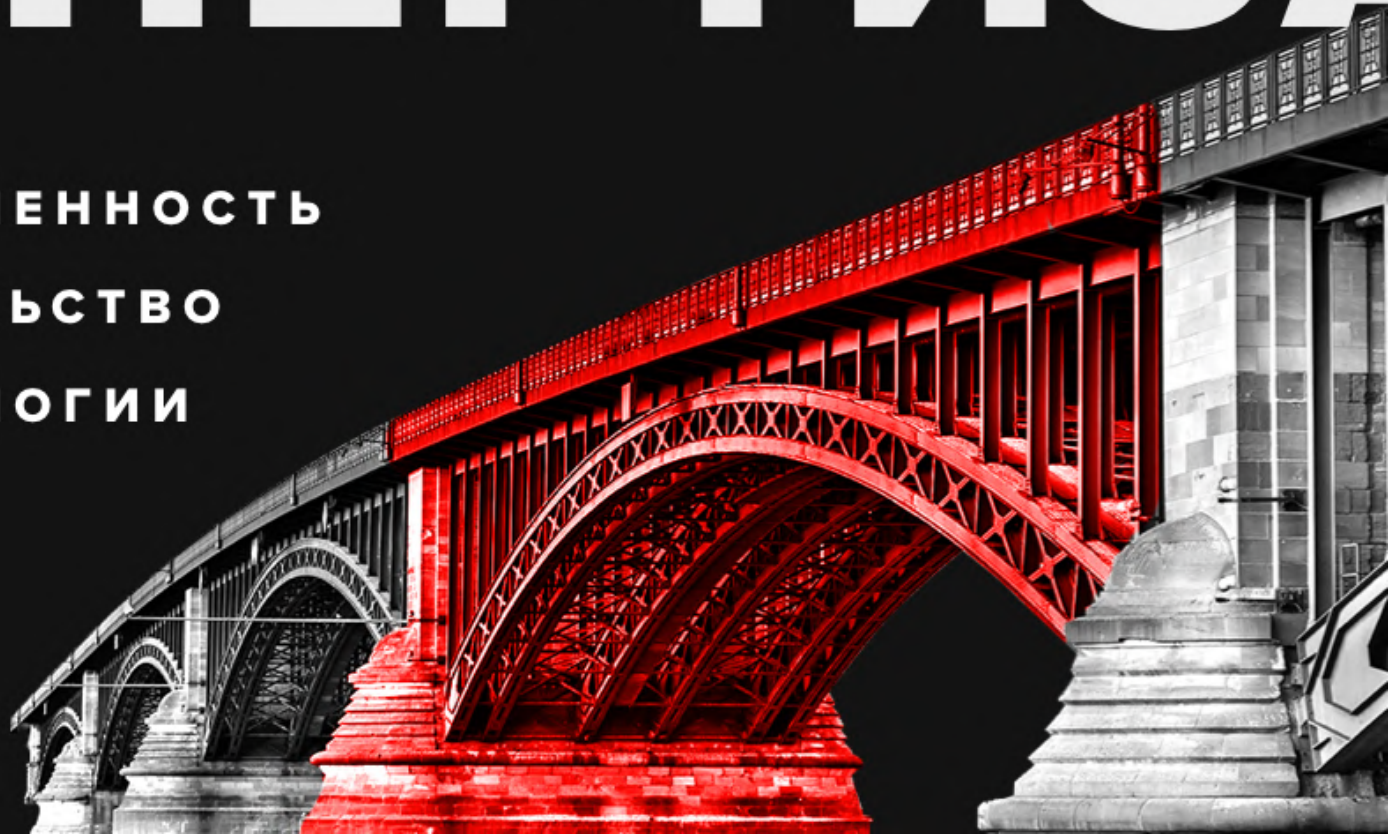
Маркетинг и реклама

- Маркетинговый анализ
- Контекстная реклама
- Таргетированная реклама
- Digital - трансформация



КС ПЕРТИЗА

- ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
- СТРОИТЕЛЬСТВО
- IT ТЕХНОЛОГИИ

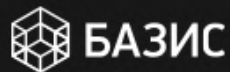




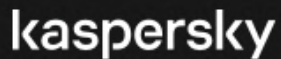
ПРОМЫШЛЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО



СТРОИТЕЛЬСТВО



IT ТЕХНОЛОГИИ



200+

КОМПАНИЙ
доверились нам



SEO и редизайн сайта

металлообрабатывающего завода ПРОМЭКС

[ПОСМОТРЕТЬ САЙТ →](#)

в **2** раза

**РОСТ ОБРАЩЕНИЙ
ЗА 8 МЕСЯЦЕВ**

ЦЕЛЬ

Повысить количество заявок с сайта, снизить зависимость от контекстной рекламы.

РЕШЕНИЕ

Создали запоминающийся дизайн, переработали структуру, расширили точки входа и применили технологии высококонкурентного SEO.

Результат - обновили сайт, провели SEO-оптимизацию, увеличили количество лидов и конверсию.





Лосев Богдан

директор ведущего направления ПРОМЭКС

Мы рады, что реорганизовали сайт в SLT. Клиенты запоминают нас благодаря online-бренду – реалистичной модели завода 1:2000. Это помогает выделиться, запомниться. В сумме с конкурентным SEO реорганизация сайта позволила значительно увеличить количество обращений.

Нас подкупает глубокое погружение специалистов SLT в специфику дела. Это позволяет доверить онлайн работу им и снизить нагрузку на внутренних специалистов. При условии, что большая часть первичных заявок генерируется именно сайтом.





Выход на онлайн рынок с помощью SEO

завод кабеленесущих систем "СМЗ"

[ПОСМОТРЕТЬ САЙТ →](#)

с **0** до **70**

**КРУПНЫХ ЗАЯВОК
В МЕСЯЦ ЗА ПОЛГОДА**

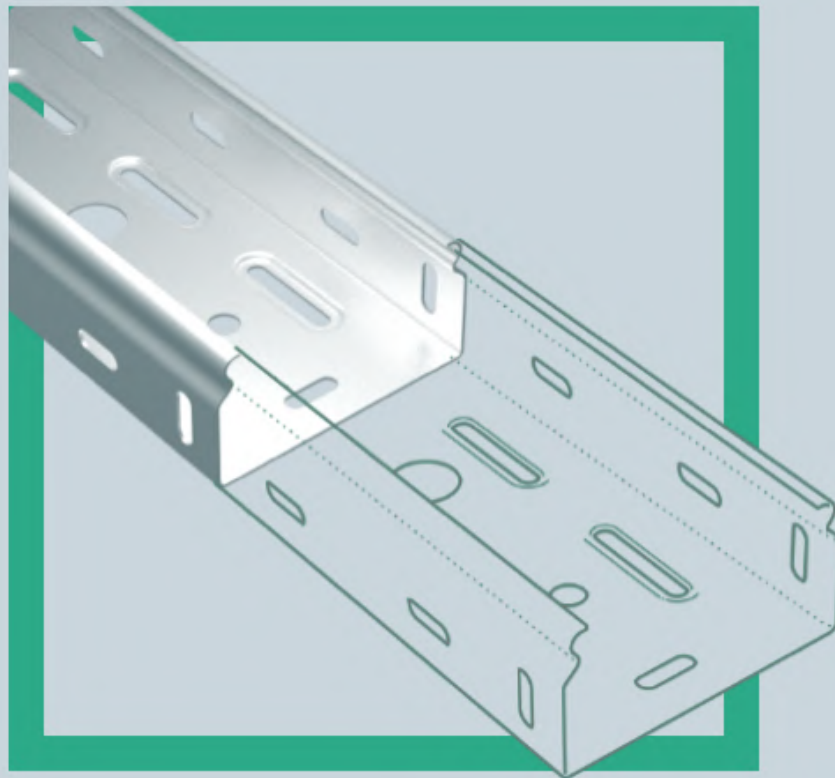
ЦЕЛЬ

Организовать онлайн продажи, повысить известность завода в отрасли, привлечь крупных дилеров и строительных подрядчиков.

РЕШЕНИЕ

Запустили интернет-магазин завода, включили усиленное SEO, провели PR-работу по совместимости продукции завода с продукцией конкурентов.

Результат - за короткий срок удалось вывести новый завод на узнаваемый уровень в отрасли и обеспечить его крупными заказами



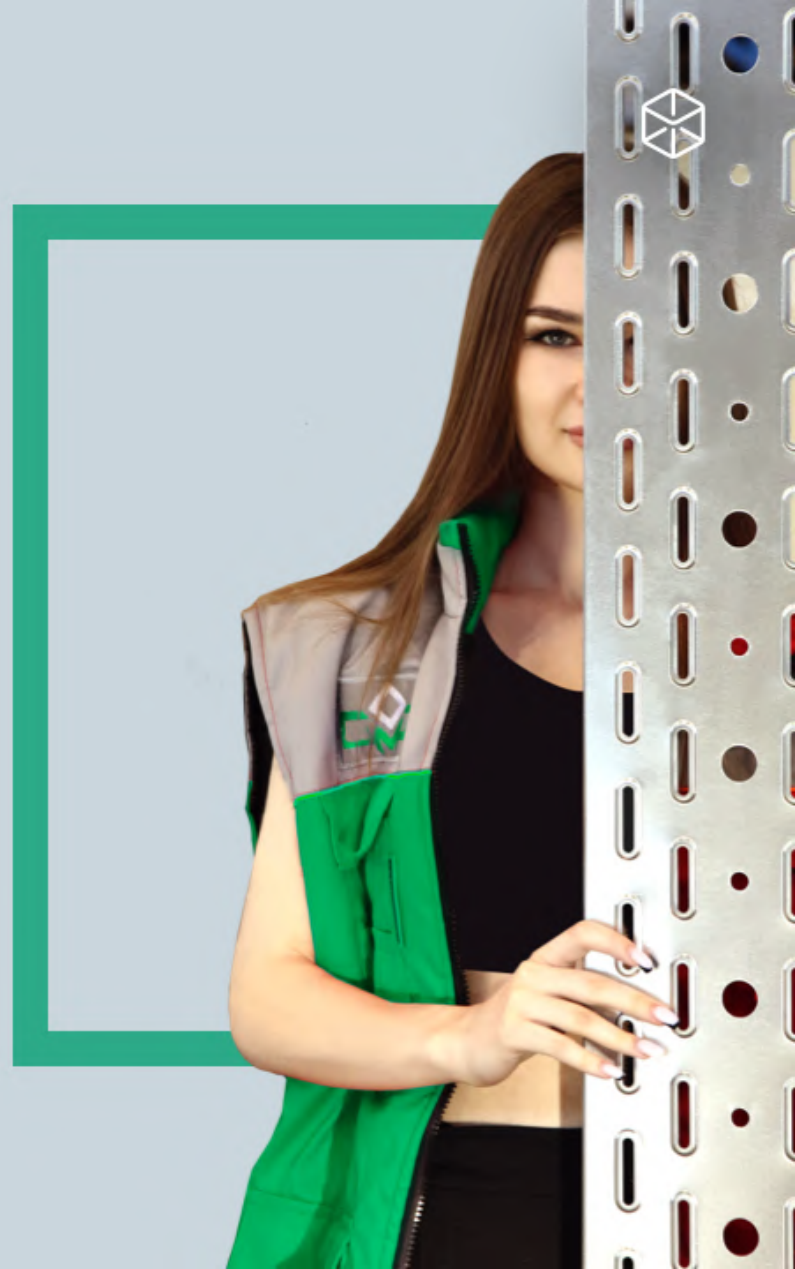


Юрий Зимин

директор департамента развития завода «СМЗ»

У молодого завода отсутствие узнаваемого имени - это преграда для заключения крупных сделок. Чтобы разрешить ее мы запустили PR-кампанию о совместимости нашей продукции с конкурентами и объёмные SEO-работы. Это дало результаты. Первые заказы начали обрабатывать уже в первый месяц seo-продвижения.

Мы понимаем, что удобный интернет-магазин позволил нам качественно конвертировать привлеченные заявки. Около 60% всех обращений крупных клиентов происходит именно благодаря online-технологиям.





Запуск нового сайта + SEO

научно-производственный концерн «СПЕЦМАШ»

[ПОСМОТРЕТЬ САЙТ →](#)

ПОСТОЯННЫЙ ПОТОК ЗАКАЗОВ С SEO

ЦЕЛЬ

Привлечь из поисковых систем заказы от коммерческих компаний, чтобы уменьшить вес государственных заказов в обороте компании.

РЕШЕНИЕ

Сделали новый сайт компании, выполнив 3D-визуализацию знаковой продукции и запустили SEO в высококонкурентной нише.

Результат - в течение года удалось стать лидером в обозначенных направлениях металлообработки и выйти на 80 ежемесячных обращений с SEO-канала от негосударственных компаний



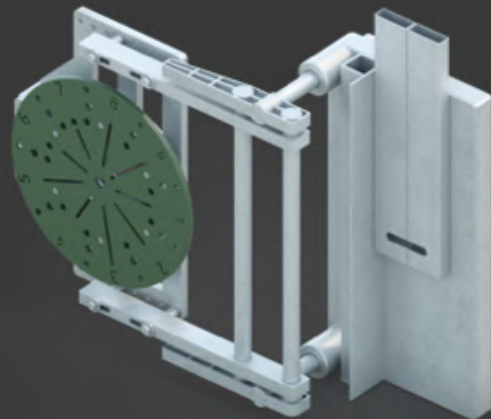


Игорь Афанасьев

коммерческий директор НПФ «Спецмаш»

Запустили новую версию сайта в SLT. Сайт получился добротным - хорошо запоминается клиентам и конкурентам. Весь наш 30-летний опыт получилось перенести на сайт благодаря качественно выполненным 3D-визуализациям. Это положительно повлияло на конверсию, в среднем 8% - мы считаем хорошим результатом.

За год работы по SEO мы смогли достичь поставленных целей. Заняли лидирующие позиции в Яндексе и Google по электроэрозионной резке металла, реверсному инжинирингу, гидромодулям, шкафам автоматики и др.





SEO и полная реорганизация сайта

завода котельного оборудования Обнит:

x2

РОСТ ТРАФИКА
ИЗ ПОИСКОВЫХ
СИСТЕМ ЗА ГОД

x4

РОСТ ВЫРУЧКИ
ЗА ГОД
ПРОДВИЖЕНИЯ

ЦЕЛЬ

Кратный рост продаж оборудования через интернет-магазин.

РЕШЕНИЕ

Одновременное продвижение сайта в Yandex и Google, запустили современную версию сайта, сохранив прежние результаты SEO-продвижения.

Результат - вывели завод Обнит в лидеры онлайн рынка центральной России и Урала. Запустили параллельное направление, ориентированное на промышленный кластер.

[ПОСМОТРЕТЬ САЙТ →](#)





Максим Куприянов

руководитель завода котельного
оборудования «Обнит»

Ребята компетентные. Профессионалы своего дела. Используют качественный подход в работе, умеют объяснять сложные вещи простыми словами. Наши позиции находятся в ТОП-е.

SLT адекватно и быстро дают обратную связь, т.е. если мы просим что-то быстро исправить и скорректировать – ребята это быстро берут в работу. Запускаем с SLT уже второй сайт. Рекомендую компанию SLT.

ВИДЕО-ОТЗЫВ 





SEO с использованием AI

+ глобальное обновление сайта и бренда

№1

ПО ОНЛАЙН-ПРОДАЖЕ СИСТЕМ ЛИНЕЙНОГО
ПЕРЕМЕЩЕНИЯ И ГИДРАВЛИКИ

ЦЕЛЬ

Преодолеть потолок, достигнутый благодаря предыдущему SEO-продвижению. Стать лидерами отрасли

РЕШЕНИЕ

Провели ребрендинг, переформатировали сайт, сохранив прежние SEO-достижения. Кратно усилили продвижение за счет тысяч новых карточек товаров, наполненных с помощью искусственного интеллекта.

Результат - преодолен потолок возможностей, достигнутый в предыдущий этап SEO-продвижения. Сайт компании Ладога стал абсолютным лидером в своей нише.



[ПОСМОТРЕТЬ САЙТ →](#)





Алексей Александров

Директор по продажам АО Ладога

Можно сказать, что мы уперлись в потолок возможностей старого сайта, а целью было привлечь еще больше качественных лидов. Плюс обновить свой бренд, чтобы по сайту было понятно, что АО "Ладога" лидер рынка в поставках систем линейного перемещения и гидравлики, что мы компания номер один на рынке.

Решением было запустить новый сайт, очень классный, сохранить все результаты SEO и организовать каталог так, чтобы ранжировались в поиске тысячи артикулов, которые могут отличаться одной цифрой. Это очень круто сработало, потому что лид, который пришел по артикулу прям горячий, ему вот именно это и нужно.



Контакты

— ЗВОНИТЕ

+7 812 458-43-41

— ПИШИТЕ

welcome@seolt.ru

— ПРИХОДИТЕ

196084 , г. Санкт-Петербург
ул. Новорощенская, 4, оф. 732 (к.2)

ОТ ИДЕИ К ДЕЙСТВИЮ -

ОДИН КЛИК

