



# Первый Маркетплейс Нефтепродуктов



# Ограничение ответственности

Некоторые заявления, присутствующие в настоящей презентации, являются заявлениями, содержащими прогноз относительно будущих событий.

## **К таким заявлениям, в частности, могут относиться:**

- › оценка будущих экономических показателей платформы АО "УК ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ": доходов, прибыли (убытка), дивидендов, инвестиций, структуры капитала, показателей маржинальности, а также иных финансовых и операционных показателей и соотношений;
- › прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;
- › планы, цели или задачи АО "УК ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ", в том числе относящиеся к продуктам, услугам, доли рынка и тарифам;
- › планы по совершенствованию корпоративного управления;
- › будущее положение платформы на рынке;
- › ожидаемые отраслевые тенденции;
- › возможные регуляторные изменения и оценка влияния соответствующих нормативных актов на деятельность платформы;
- › предпосылки, на которых основываются заявления.

Указанные заявления подвержены влиянию рисков, фактора неопределенности и иных факторов, в результате которых фактические результаты могут существенно отличаться от тех результатов, которые прямо указаны в презентации. Данные риски включают в себя возможность изменения хозяйственных и финансовых условий деятельности платформы и перспектив ее развития; возможность изменения политической и экономической ситуации в России и в мире; изменение существующего или будущего отраслевого регулирования; возможность изменения российского законодательства; а также воздействие конкуренции и иных факторов. Большинство из указанных факторов находится вне пределов контроля и возможности прогнозирования со стороны АО "УК ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ". Поэтому, с учетом вышесказанного, АО "УК ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ" не рекомендует необоснованно полагаться на какие-либо высказывания относительно будущих событий, приведенные в настоящей презентации. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы – ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации материалов в настоящей презентации, ни с целью указать на непредвиденно возникшие события – за исключением тех случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством



# Экспертная команда делает рынок нефтепродуктов прозрачным



## Сергей Терешкин

Founder, CEO

АО "УК ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ" (100 % в УК)

- ▶ Старший преподаватель РУТ (МИИТ), эксперт РАНХиГС
- ▶ Executive MBA в «Сколково»
- ▶ Корпоративный университет Сбербанка

Реализовал проекты по поставке продукции в нефтяной и зерновой отрасли.

Стаж работы в бизнесе - 20 лет, в отрасли - 10 лет.



## Ирина Белова

CPO. Развитие и продвижение

Экспертиза проектной деятельности в нефтяной отрасли.

Стаж работы в отрасли - 13 лет.



## Павел Малышевский

CIO. Разработка ПО

Экспертиза автоматизации в различных отраслях.

Стаж работы в ИТ - 15 лет.



## Анна Улащук

CFO. Финансы

Управлением бюджетом и финансовой стратегией бизнеса.

Стаж работы - 7 лет.



# Ключевые факты

## АО «УК ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ»

Мультинаправленная платформа для мгновенных покупок и продаж на товарно-сырьевых рынках (нефтепродукты, моторные масла, пески и глины).

Ранее проект разрабатывался и был выведен на рынок компанией ООО «ОРГ-МАРКЕТ». Образование компании и начало разработки продукта - с августа 2020 г. В декабре 2023 года ООО «ОРГ-МАРКЕТ» было реорганизовано путем преобразования в АО «ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ» и на данный момент входит в группу компаний АО «УК ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ».

В группу компаний входит ООО «Ресурс» - трейдинговая операционная компания платформы.

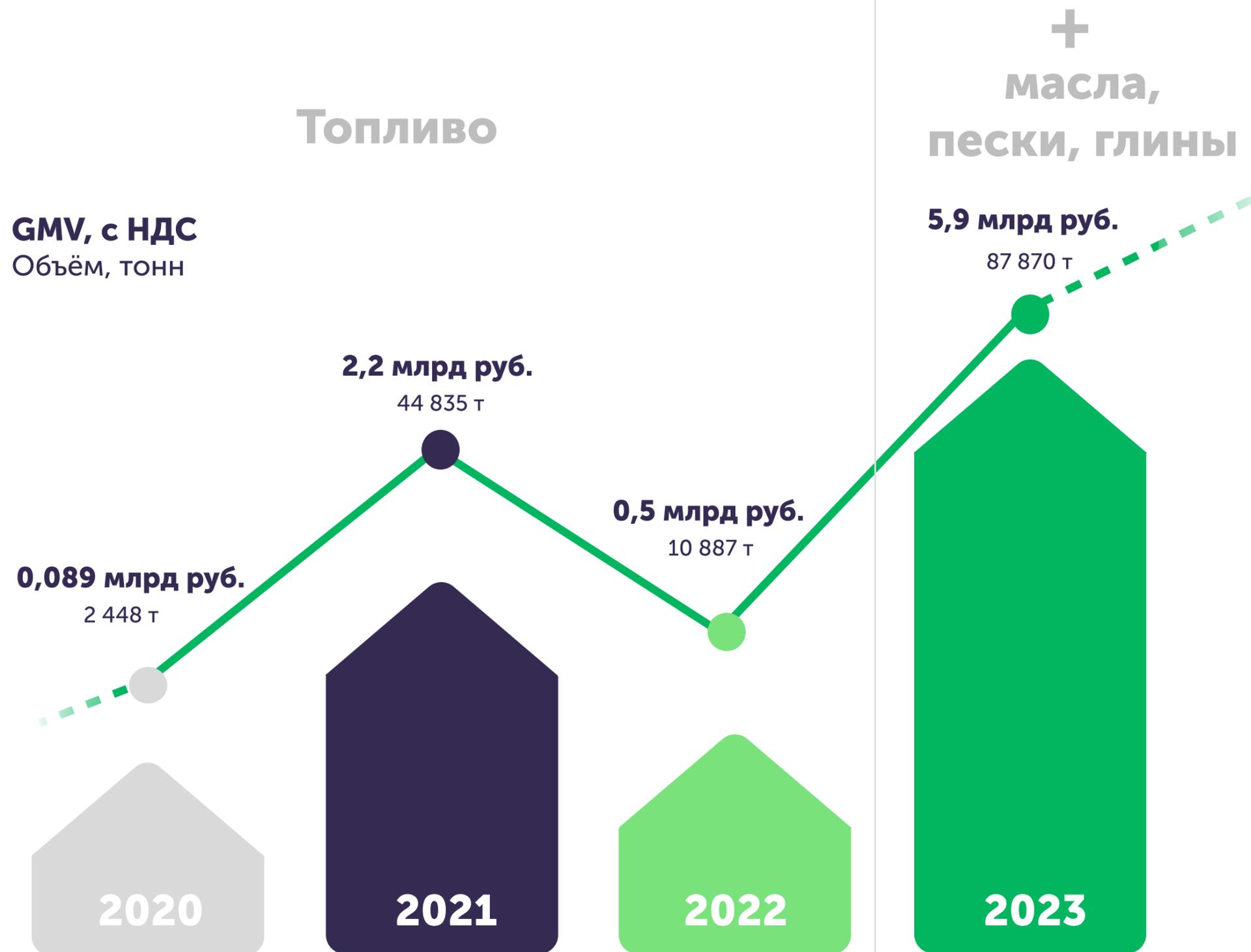
Терешкин С.И. - 100 % акций.



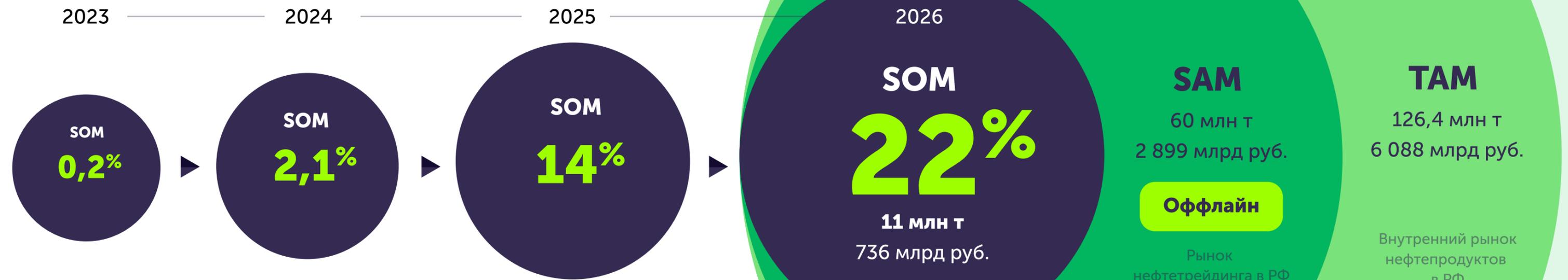
АО «ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ»  
аккредитовано в Министерстве  
цифрового развития и внесено в  
реестр ИТ-компаний

## Топливо

GMV, с НДС  
Объём, тонн



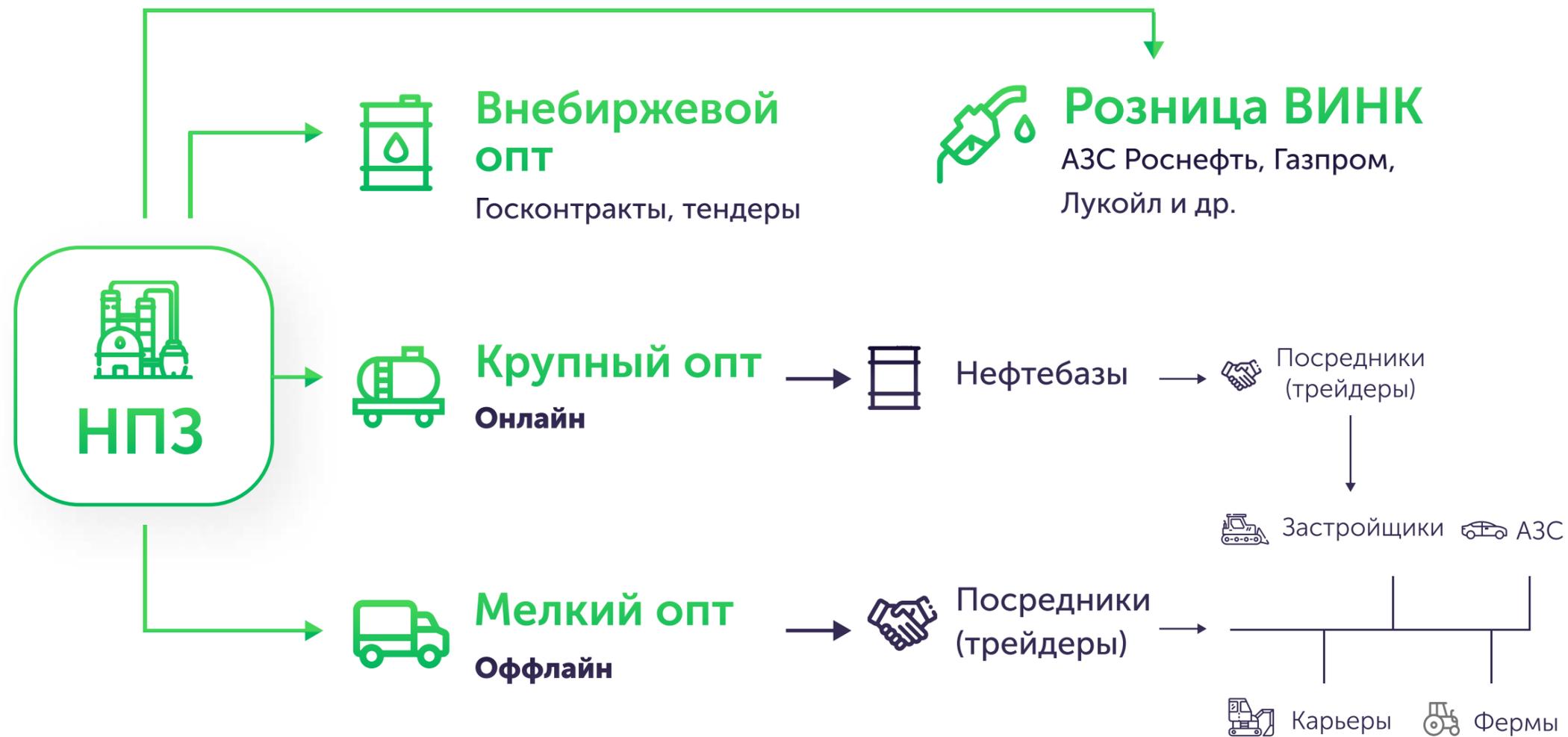
# Рынок мелкооптовой торговли нефтепродуктами



Увеличиваем долю онлайн продаж нефтепродуктов с помощью OPEN OIL MARKET



# Торговля нефтепродуктами и сырьем – крупнейший, нецифровой рынок страны



~10%

Доля топлива в себестоимости основных средств

~2,9

трлн руб.  
Мелкий ОПТ



# E-commerce нефтяной промышленности

	Интернет-магазины		Электронные площадки		Маркетплейсы
	Газпромнефть	Татнефть	Биржа СП6МТСБ	e-oil	OPEN OIL MARKET
Бесплатная регистрация	+	+	-	-	+
Договор онлайн	+	-	-	-	+
Независимая площадка/конкуренция	-	-	+	+	+
Кредитование	+	-	-	-	+
Маркетинг	-	-	-	-	+
Подбор выгодной цены в регионе	-	-	-	-	+
Безопасная сделка	-	-	+	-	+



# Проблемы и ценности для клиентов

## Клиентская боль

### Покупатели

- ✗ Нет актуальной информации о цене и наличии топлива
- ✗ Тратят много времени на поиск лучшего предложения
- ✗ Сложно найти надежного поставщика, нет гарантии качественного топлива
- ✗ Согласование поставки занимает несколько часов
- ✗ Высокая стоимость отсрочки платежа

### Поставщики

- ✗ Постоянное увеличение маркетинговых бюджетов
- ✗ Высокие затраты на обработку заказа
- ✗ Долгий поиск новых покупателей и согласование контрактов
- ✗ Мониторинг рынка занимает много времени, нет удобного инструмента
- ✗ Высокие риски при кредитовании покупателей

## Ценность онлайн в B2B

### Покупатели

- ✓ Есть доступные актуальные цены, товар в наличии на складе в регионе
- ✓ Автоматизированный подбор выгодной цены
- ✓ Сервис безопасная сделка – оплата поставщику после поставки, система рейтинга поставщиков
- ✓ Заказ за 3 минуты, а не за полдня
- ✓ Выгодные целевые кредиты от банков-партнеров

### Поставщики

- ✓ Альтернатива своему интернет-магазину без затрат на рекламу
- ✓ Новый автоматизированный канал продаж
- ✓ Большой рынок покупателей
- ✓ Ценовая аналитика онлайн
- ✓ Интеграция с поставщиками финансовых услуг, рассрочка онлайн

## Выгоды для пользователей

от **990 руб./т**

экономия за 1 т в месяц от использования целевых кредитов

**3 минуты**

время заказа

до **70%**

экономия рабочего времени сотрудника на рутинных задачах

от **1100 руб./т**

экономия от 2 % стоимости топлива в месяц за счет прозрачности рынка и процедур закупки

от **1 млн руб.**

альтернатива интернет-магазину

от **100 тыс. руб.**

в месяц на продвижение (директ, seo и т.д.)

от **500 тыс. руб.**

в месяц, альтернатива отделу продаж и закупок

### ИТОГО

**Более 1,5 млн руб. - экономия Покупателя** (при потребности от 500 т в месяц).

**Более 2 млн руб. - экономия Поставщика** (при объеме продаж более 2000 т в месяц).

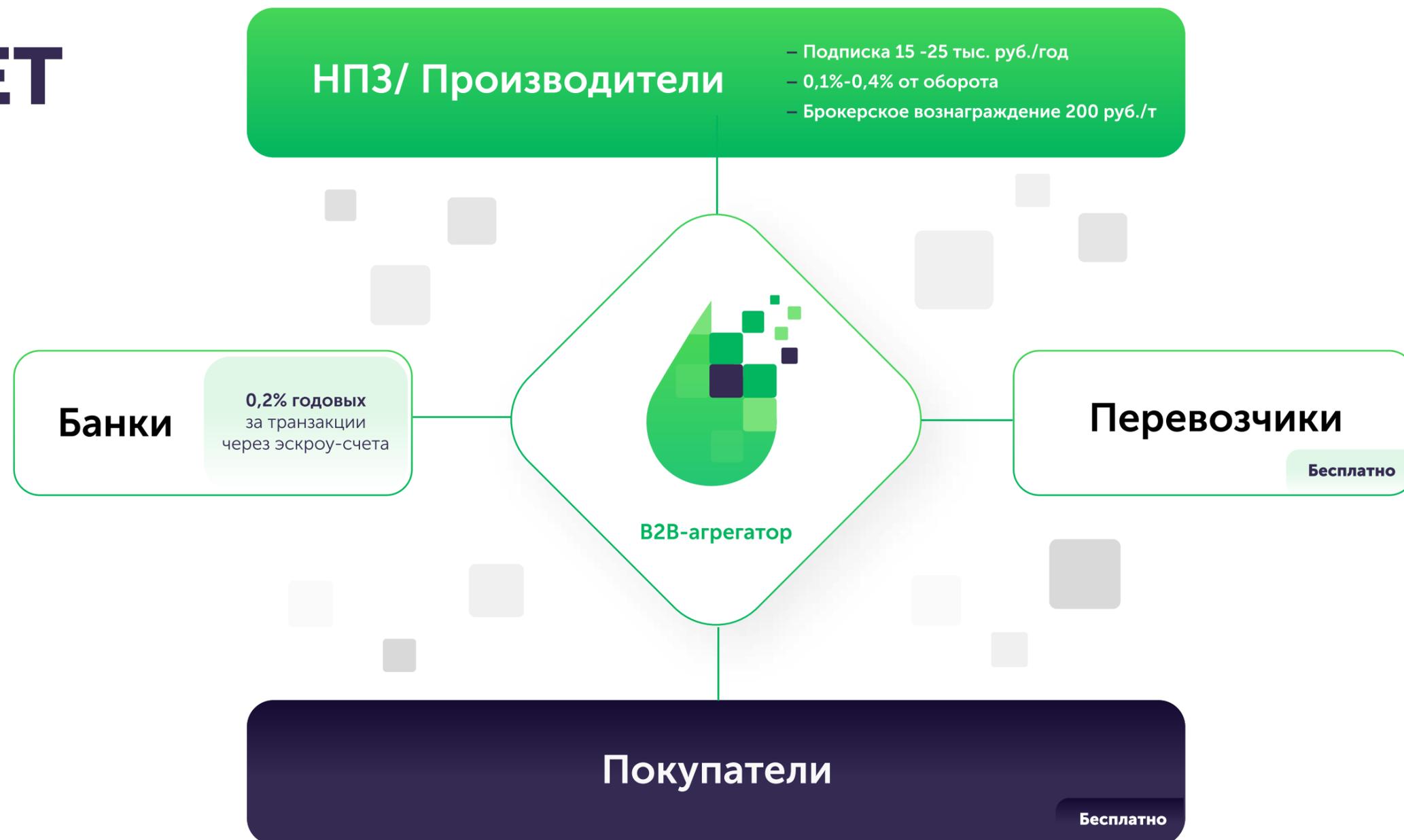


# Решение от OPEN OIL MARKET

## Мир топлива без границ и ограничений

Это комплексная цифровая платформа, объединяющая поставщиков, покупателей, перевозчиков, финансовых партнеров с готовой E-commerce инфраструктурой для бизнеса.

Нефтебазы / Поставщики топлива / Трейдеры



Застройщики / Дорожники / Фермы / Производители / АЗС / Карьеры / Трейдеры



# Выручка к 2026 г. вырастет в 5 раз, при этом большая часть прибыли компании будет формироваться за счёт IT-компании

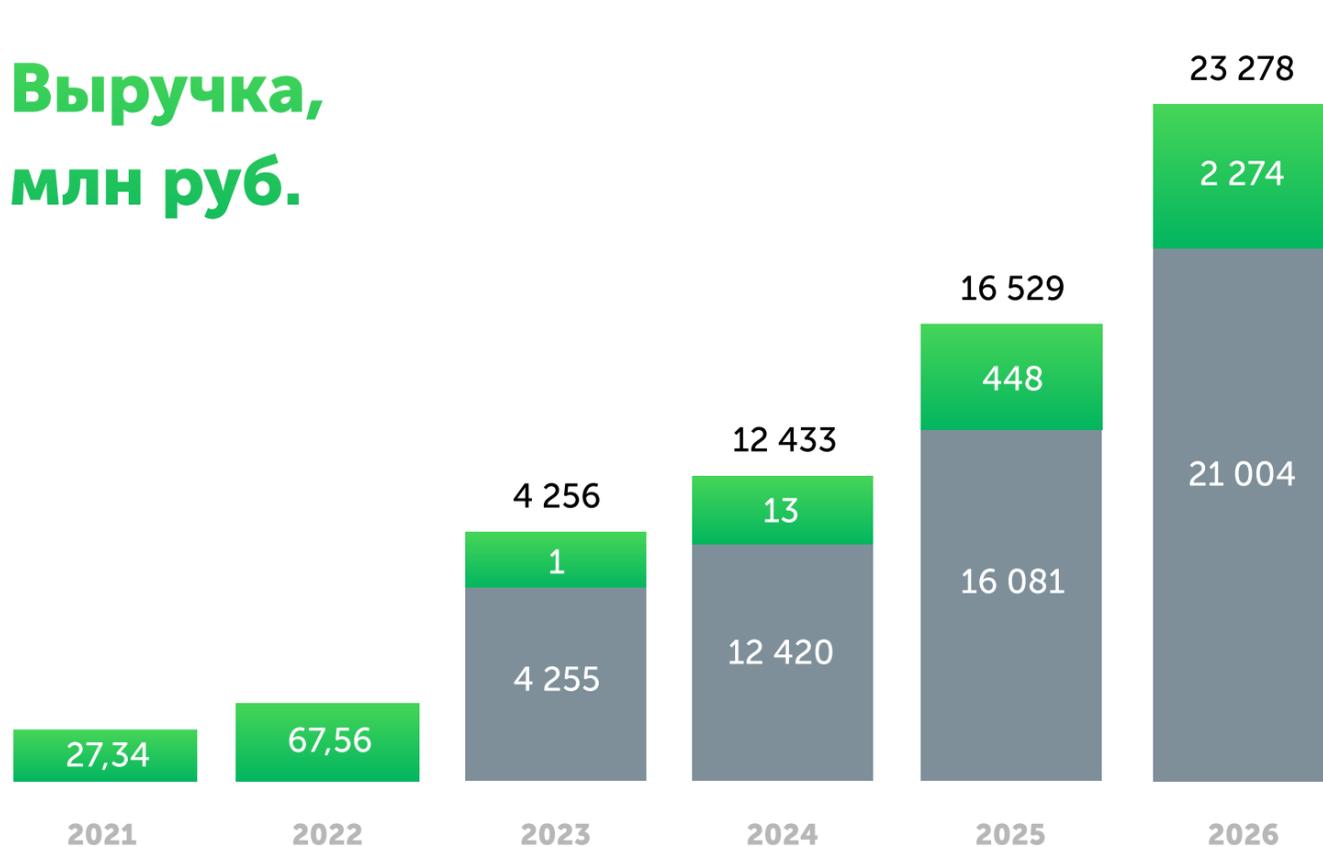
**Операционная компания**

**IT-компания**

- ✓ Вознаграждение от поставщиков (0,1-0,4% от оборотов)
- ✓ Подписка поставщиков (15 000 - 25 000 руб./год)
- ✓ Вознаграждение брокера (200 руб./т)
- ✓ Вознаграждение за транзакции через эскроу (0,2% годовых)

**Выручка, млн руб.**

**Валовая прибыль, млн руб.**

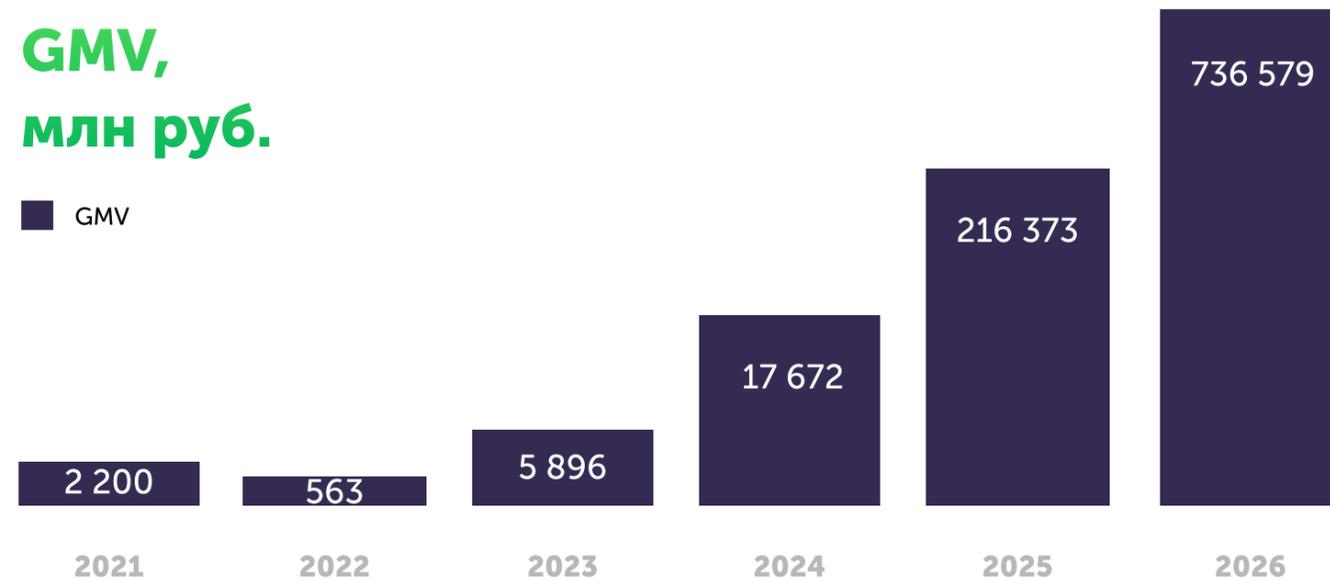


# Финансовые показатели 2021 - 2026 гг.

(фактические и прогнозные)

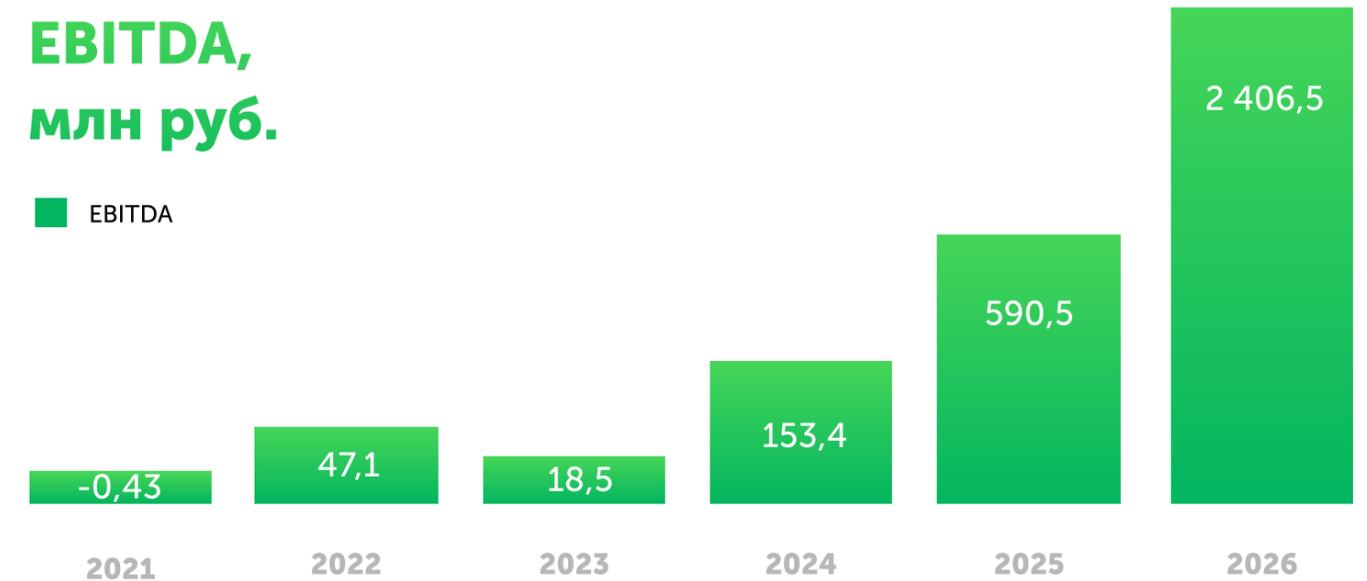
**GMV,  
млн руб.**

■ GMV



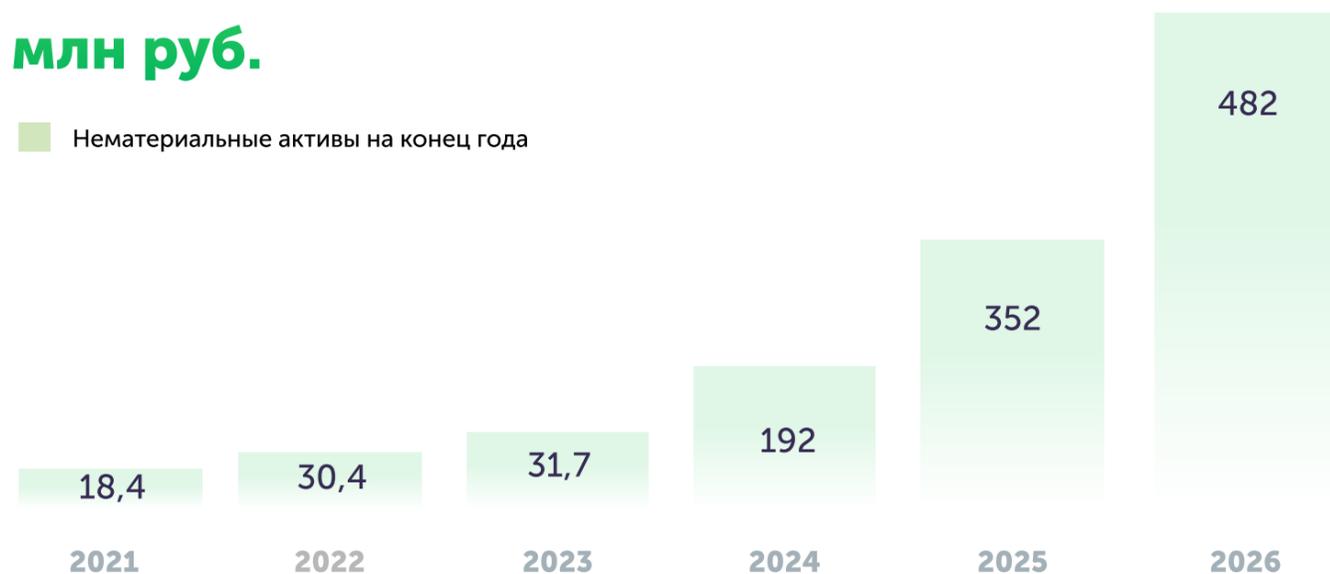
**EBITDA,  
млн руб.**

■ EBITDA



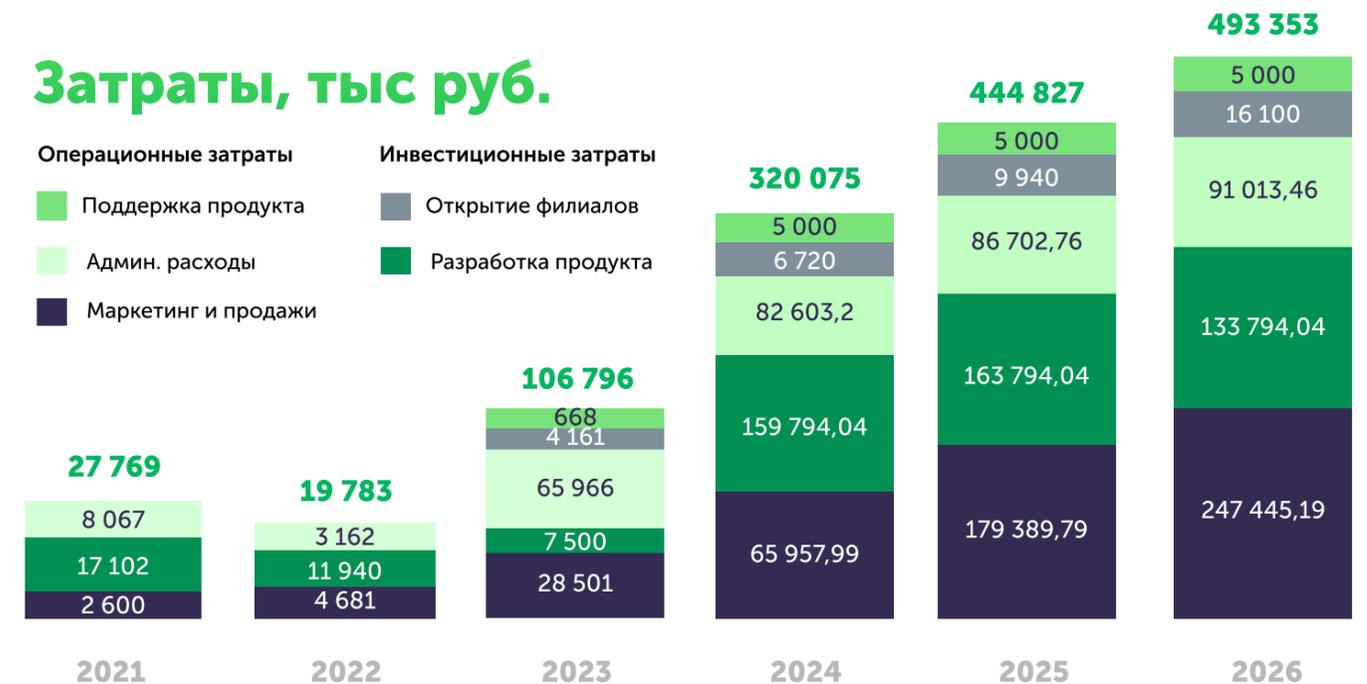
**НМА,  
млн руб.**

■ Нематериальные активы на конец года



**Затраты, тыс руб.**

Операционные затраты: Поддержка продукта, Админ. расходы, Маркетинг и продажи  
Инвестиционные затраты: Открытие филиалов, Разработка продукта



# Масштабирование бизнес-модели 2024-2026 гг.

**Развитие продаж и  
открытие филиалов**

**453 млн руб.**

Увеличение отдела продаж, открытие региональных представительств позволит увеличить количество активных пользователей цифровой платформы среди якорных поставщиков и покупателей в выбранном регионе.

**Маркетинг**

**73 млн руб.**

Продвижение цифровой платформы на отраслевых площадках, участие в выставках и конференциях, реклама, работа в соцсетях, рассылки, публикации, SEO оптимизация.

**Развитие продукта**

**472 млн руб.**

Планируется развитие продукта, дальнейшая разработка ПО, расширение функционала платформы для увеличения конверсии, узнаваемости цифровой платформы и пользовательской активности и увеличения выручки.

**Административные  
расходы**

**260 млн руб.**

Аренда офиса, фонд оплаты труда операционно-учётного подразделения и прочее.

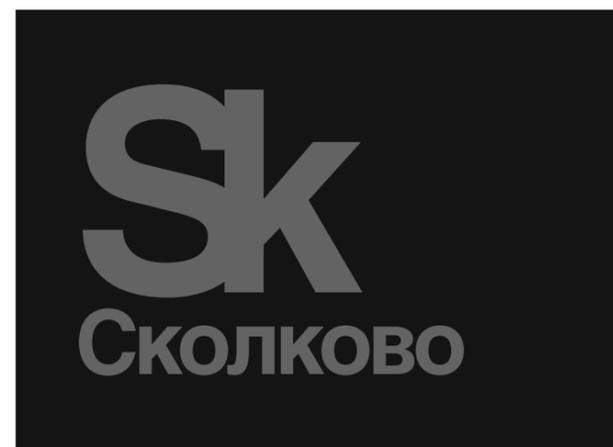
**ИТОГО 1 258 МЛН РУБ.**



# Программа возмещения от Фонда «Сколково»

## Требования к участникам:

- Является физическим лицом
- В течение предшествующих трех лет уплатил 100 % суммы подоходного налога (НДФЛ)



В рамках Программы возмещения Фонда «Сколково» (принята постановлением Правительства РФ в 2019 году) существует возможность возмещения 50% инвестиций, но не более 100% суммы НДФЛ, уплаченной инвестором за три предшествующих года. Максимальная сумма возмещения – 20 млн руб. Минимальный порог - 500 тыс. руб.



# OPEN OIL MARKET – ТОПЛИВО ОНЛАЙН



## Клиентский сервис

Оформление заказа за 3 минуты. Статус исполнения заказа. Документы в личном кабинете. Онлайн 24/7



## Кредитование

Легкий доступ к финансовым услугам крупнейших банков. Целевой кредит на топливо



## Безопасная сделка

Гарантия исполнения обязательств по поставке качественного товара



## Маркетинг. Продвижение

Новый канал продаж без затрат на рекламу. Мы ведем канал на Youtube. О нас пишут vc.ru, ati.su, rbc.ru, forbes.ru, Ведомости, Cossa



## Аналитика и контент

Мониторинг и подбор лучшей цены. Архив цен. Система оценки и отзывов о благонадежности поставщиков и покупателей. Обзоры и новости



## Логистика

Топливо с доставкой и самовывозом



# Развитие продукта с 2024 по 2026 гг.



## Интерфейс

Онлайн коммерческие предложения. Новые механики покупки и продажи. Оптимизация клиентского пути  
отдельные разделы под разные SKU



## Логистика

Добавление способов доставки. Расширение списка активных партнеров. Моментальные выплаты сразу после отгрузки. Интеграция с дополняющими сервисами



## Финансовые инструменты

Рассрочки от ТОП-банков, расчёты между покупателем и продавцом напрямую через номинальный счет. Факторинг. ЭДО



## Проектирование системы смарт-контрактов

Разработка блокчейна. Создание инфраструктуры



## Интеграция с контрагентами

Взаимодействие по API, либо через прямую интеграцию с учетной системой



## Добавление SKU

Расширение товарных позиций (смазочные материалы, полиолефины, фасованные товары)



## Масштабирование

для накопления больших данных (Big Data) по результатам работы цифровой платформы. Аналитическая обработка и накопление датасетов с целью их коммерциализации



## Научно-исследовательская работа

Ведение научной деятельности, получение свидетельств о государственной регистрации: 1. Программа для ЭВМ «Модуль финансовых отчетов». 2. Программа для ЭВМ «Логистическая платформа». 3. Программа для ЭВМ «Модуль ЭДО». 4. Программы для ЭВМ «Система смарт-контрактов в топливной сфере». 5. Базы данных «СУБД данных аналитики топливного рынка»

# OPEN OIL MARKET

## Пространство для роста и развития



**Сергей Терёшкин**

CEO OPEN OIL MARKET

[s.tereshkin@org-market.com](mailto:s.tereshkin@org-market.com)



**СКАЧАТЬ ПРЕЗЕНТАЦИЮ**