



Первый Маркетплейс Нефтепродуктов



Ограничение ответственности

Некоторые заявления, присутствующие в настоящей презентации, являются заявлениями, содержащими прогноз относительно будущих событий.

К таким заявлениям, в частности, могут относиться:

- › оценка будущих экономических показателей платформы АО "УК ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ": доходов, прибыли (убытка), дивидендов, инвестиций, структуры капитала, показателей маржинальности, а также иных финансовых и операционных показателей и соотношений;
- › прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;
- › планы, цели или задачи АО "УК ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ", в том числе относящиеся к продуктам, услугам, доли рынка и тарифам;
- › планы по совершенствованию корпоративного управления;
- › будущее положение платформы на рынке;
- › ожидаемые отраслевые тенденции;
- › возможные регуляторные изменения и оценка влияния соответствующих нормативных актов на деятельность платформы;
- › предпосылки, на которых основываются заявления.

Указанные заявления подвержены влиянию рисков, фактора неопределенности и иных факторов, в результате которых фактические результаты могут существенно отличаться от тех результатов, которые прямо указаны в презентации. Данные риски включают в себя возможность изменения хозяйственных и финансовых условий деятельности платформы и перспектив ее развития; возможность изменения политической и экономической ситуации в России и в мире; изменение существующего или будущего отраслевого регулирования; возможность изменения российского законодательства; а также воздействие конкуренции и иных факторов. Большинство из указанных факторов находится вне пределов контроля и возможности прогнозирования со стороны АО "УК ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ". Поэтому, с учетом вышесказанного, АО "УК ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ" не рекомендует необоснованно полагаться на какие-либо высказывания относительно будущих событий, приведенные в настоящей презентации. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы – ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации материалов в настоящей презентации, ни с целью указать на непредвиденно возникшие события – за исключением тех случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством



Экспертная команда делает рынок нефтепродуктов прозрачным



Сергей Терешкин

Founder, CEO

АО "УК ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ" (100 % в УК)

- ▶ Старший преподаватель РУТ (МИИТ), эксперт РАНХиГС
- ▶ Executive MBA в «Сколково»
- ▶ Корпоративный университет Сбербанка

Реализовал проекты по поставке продукции в нефтяной и зерновой отрасли.

Стаж работы в бизнесе - 20 лет, в отрасли - 10 лет.



Ирина Белова

CPO. Развитие и продвижение

Экспертиза проектной деятельности в нефтяной отрасли.

Стаж работы в отрасли - 13 лет.



Павел Малышевский

CIO. Разработка ПО

Экспертиза автоматизации в различных отраслях.

Стаж работы в ИТ - 15 лет.

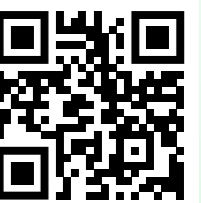


Анна Улащук

CFO. Финансы

Управлением бюджетом и финансовой стратегией бизнеса.

Стаж работы - 7 лет.



Ключевые факты

АО «УК ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ»

Мультинаправленная платформа для мгновенных покупок и продаж на товарно-сырьевых рынках (нефтепродукты, моторные масла, пески и глины).

Ранее проект разрабатывался и был выведен на рынок компанией ООО «ОРГ-МАРКЕТ». Образование компании и начало разработки продукта - с августа 2020 г. В декабре 2023 года ООО «ОРГ-МАРКЕТ» было реорганизовано путем преобразования в АО «ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ» и на данный момент входит в группу компаний АО «УК ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ».

В группу компаний входит ООО «Ресурс» - трейдинговая операционная компания платформы.

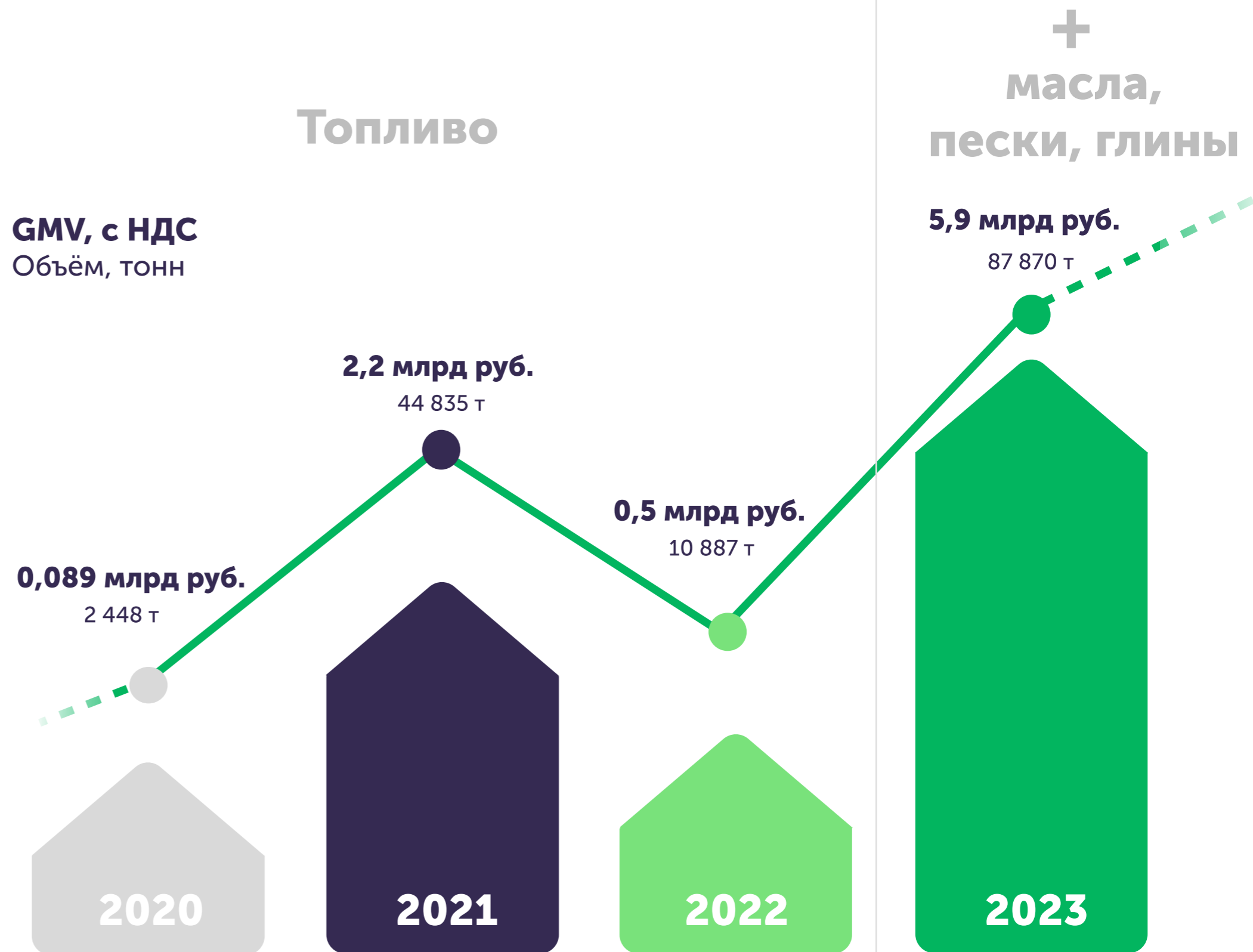
Терешкин С.И. - 100 % акций.



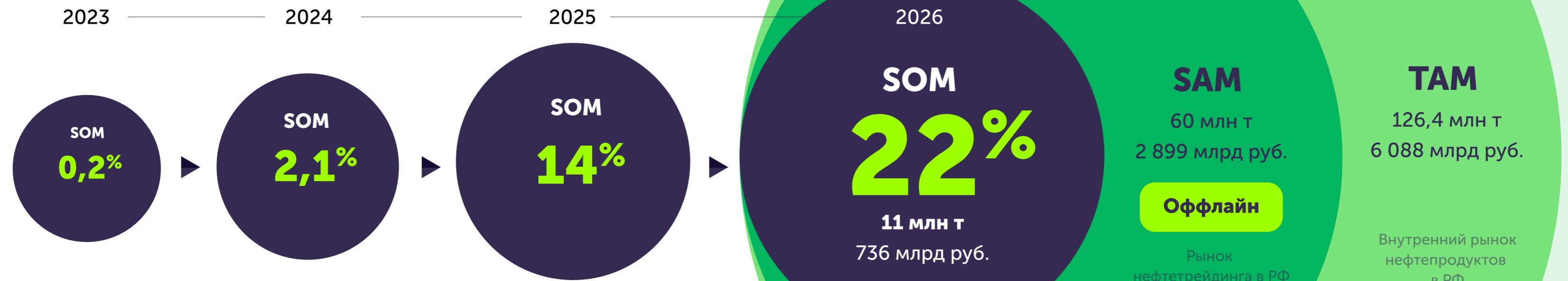
АО «ОПЕН ОЙЛ МАРКЕТ»
аккредитовано в Министерстве
цифрового развития и внесено в
реестр ИТ-компаний

Топливо

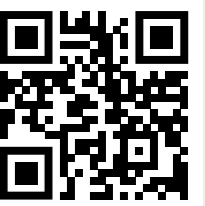
GMV, с НДС
Объём, тонн



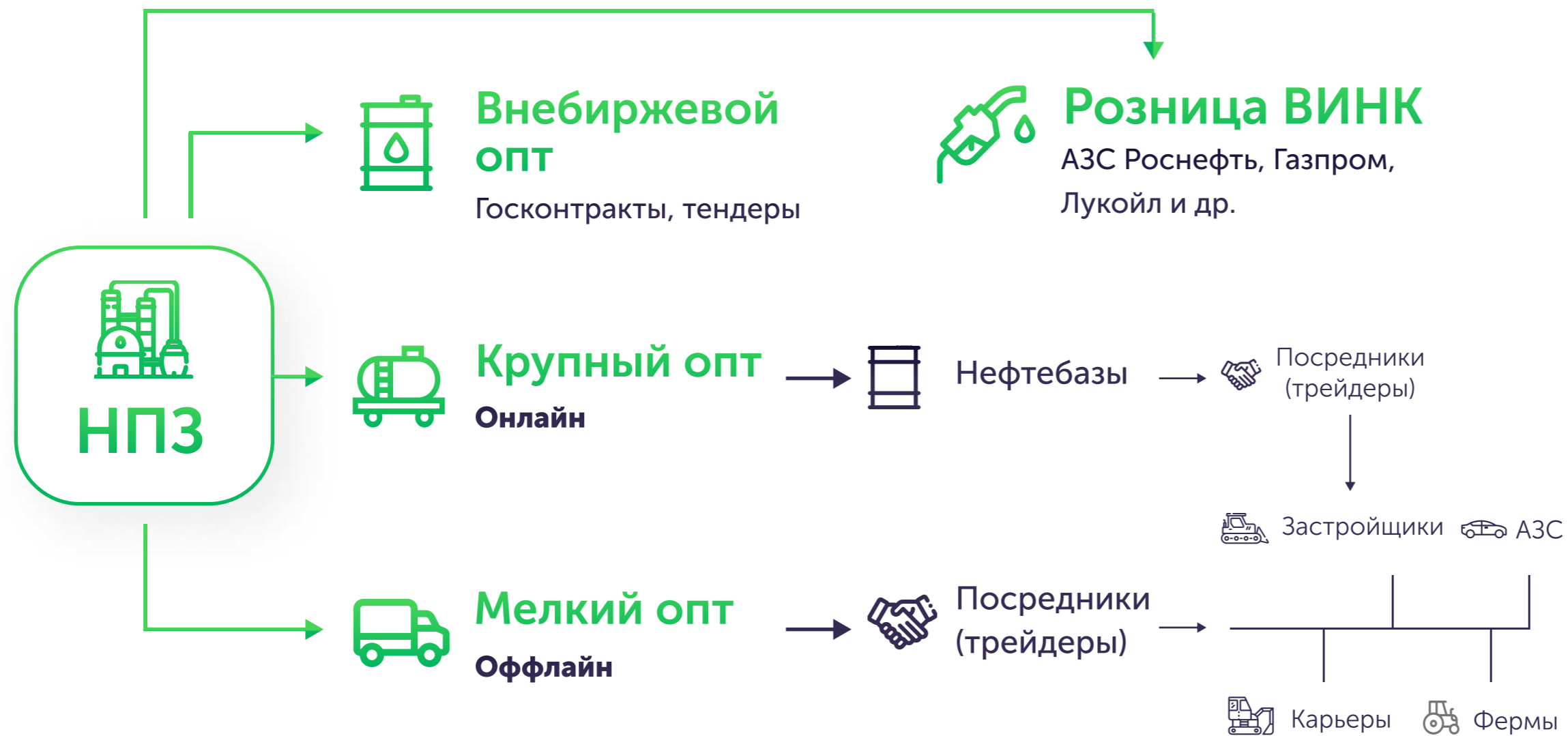
Рынок мелкооптовой торговли нефтепродуктами



Увеличиваем долю онлайн продаж нефтепродуктов с помощью OPEN OIL MARKET



Торговля нефтепродуктами и сырьем – крупнейший, нецифровой рынок страны



~10%

Доля топлива в себестоимости основных средств

~2,9

трлн руб.
Мелкий ОПТ



E-commerce нефтяной промышленности

	Интернет-магазины		Электронные площадки		Маркетплейсы
	Газпромнефть	Татнефть	Биржа СП6МТСБ	e-oil	OPEN OIL MARKET
Бесплатная регистрация	+	+	-	-	+
Договор онлайн	+	-	-	-	+
Независимая площадка/конкуренция	-	-	+	+	+
Кредитование	+	-	-	-	+
Маркетинг	-	-	-	-	+
Подбор выгодной цены в регионе	-	-	-	-	+
Безопасная сделка	-	-	+	-	+



Проблемы и ценности для клиентов

Клиентская боль

Покупатели

- ✗ Нет актуальной информации о цене и наличии топлива
- ✗ Тратят много времени на поиск лучшего предложения
- ✗ Сложно найти надежного поставщика, нет гарантии качественного топлива
- ✗ Согласование поставки занимает несколько часов
- ✗ Высокая стоимость отсрочки платежа

Поставщики

- ✗ Постоянное увеличение маркетинговых бюджетов
- ✗ Высокие затраты на обработку заказа
- ✗ Долгий поиск новых покупателей и согласование контрактов
- ✗ Мониторинг рынка занимает много времени, нет удобного инструмента
- ✗ Высокие риски при кредитовании покупателей

Ценность онлайн в B2B

Покупатели

- ✓ Есть доступные актуальные цены, товар в наличии на складе в регионе
- ✓ Автоматизированный подбор выгодной цены
- ✓ Сервис безопасная сделка – оплата поставщику после поставки, система рейтинга поставщиков
- ✓ Заказ за 3 минуты, а не за полдня
- ✓ Выгодные целевые кредиты от банков-партнеров

Поставщики

- ✓ Альтернатива своему интернет-магазину без затрат на рекламу
- ✓ Новый автоматизированный канал продаж
- ✓ Большой рынок покупателей
- ✓ Ценовая аналитика онлайн
- ✓ Интеграция с поставщиками финансовых услуг, рассрочка онлайн

Выгоды для пользователей

от **990 руб./т**

экономия за 1 т в месяц от использования целевых кредитов

3 минуты

время заказа

до **70%**

экономия рабочего времени сотрудника на рутинных задачах

от **1100 руб./т**

экономия от 2 % стоимости топлива в месяц за счет прозрачности рынка и процедур закупки

от **1 млн руб.**

альтернатива интернет-магазину

от **100 тыс. руб.**

в месяц на продвижение (директ, seo и т.д.)

от **500 тыс. руб.**

в месяц, альтернатива отделу продаж и закупок

ИТОГО

Более 1,5 млн руб. - экономия Покупателя (при потребности от 500 т в месяц).

Более 2 млн руб. - экономия Поставщика (при объеме продаж более 2000 т в месяц).

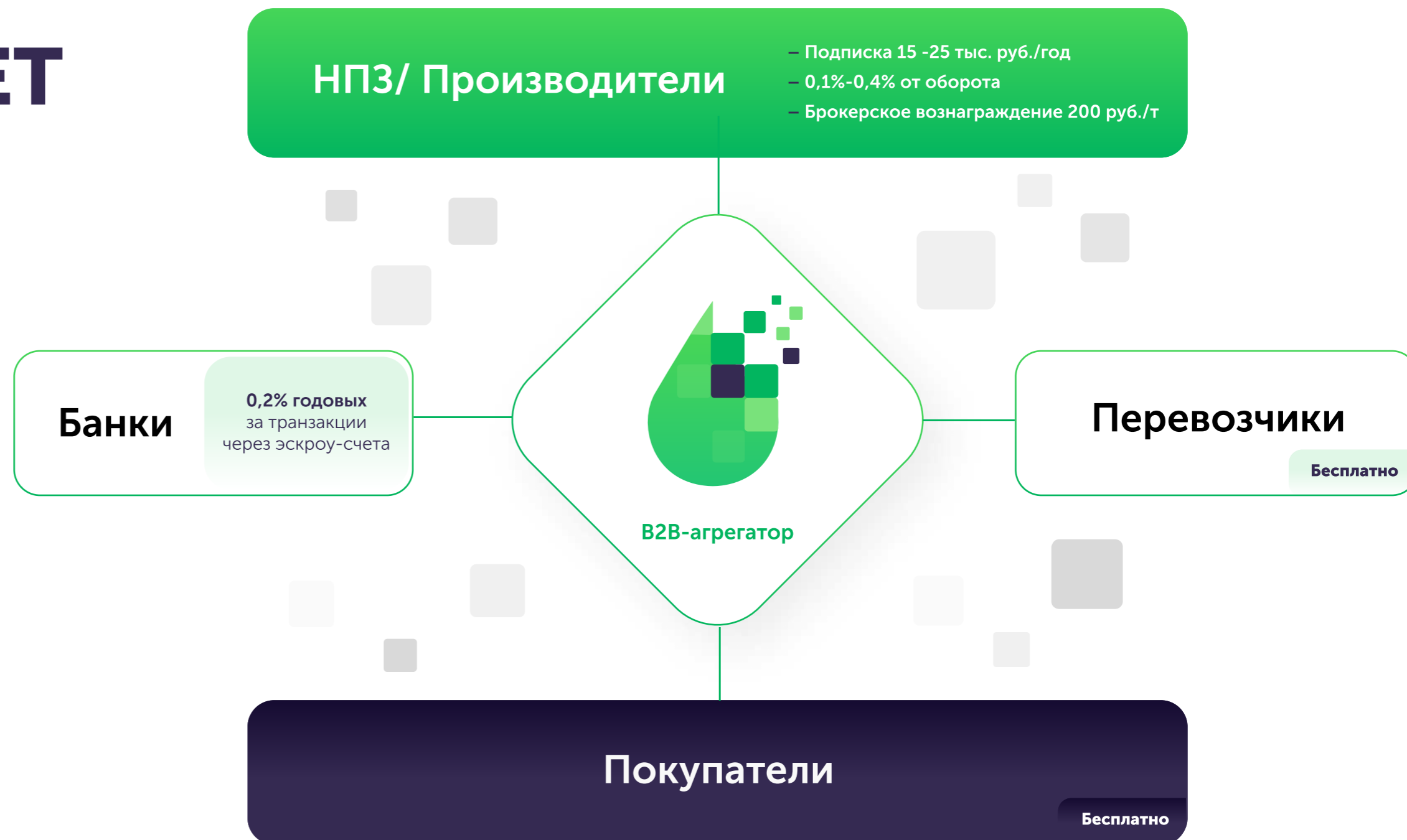


Решение от OPEN OIL MARKET

Мир топлива без границ и ограничений

Это комплексная цифровая платформа, объединяющая поставщиков, покупателей, перевозчиков, финансовых партнеров с готовой E-commerce инфраструктурой для бизнеса.

Нефтебазы / Поставщики топлива / Трейдеры



Застройщики / Дорожники / Фермы / Производители / АЗС / Карьеры / Трейдеры



Выручка к 2026 г. вырастет в 5 раз, при этом большая часть прибыли компании будет формироваться за счёт IT-компании

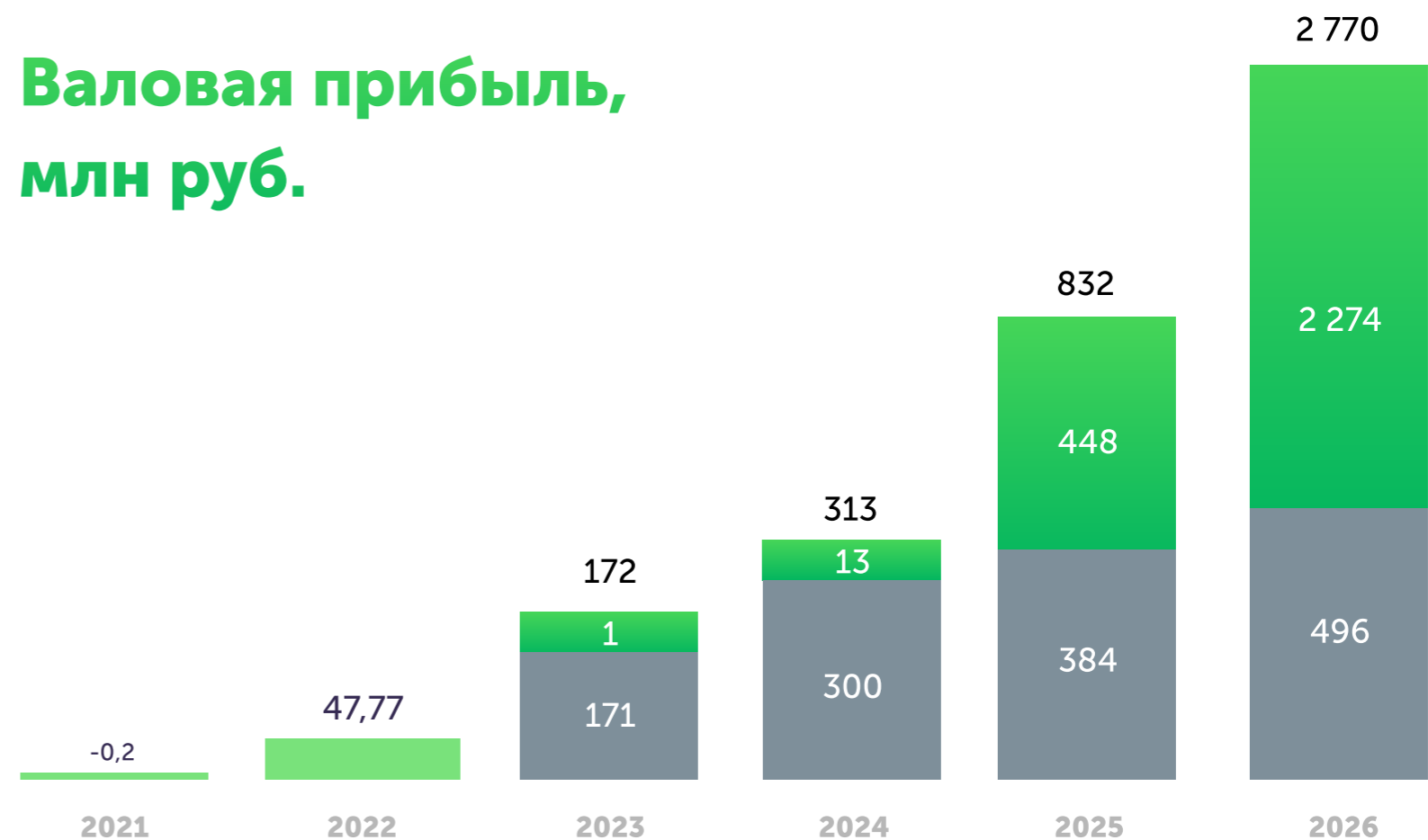
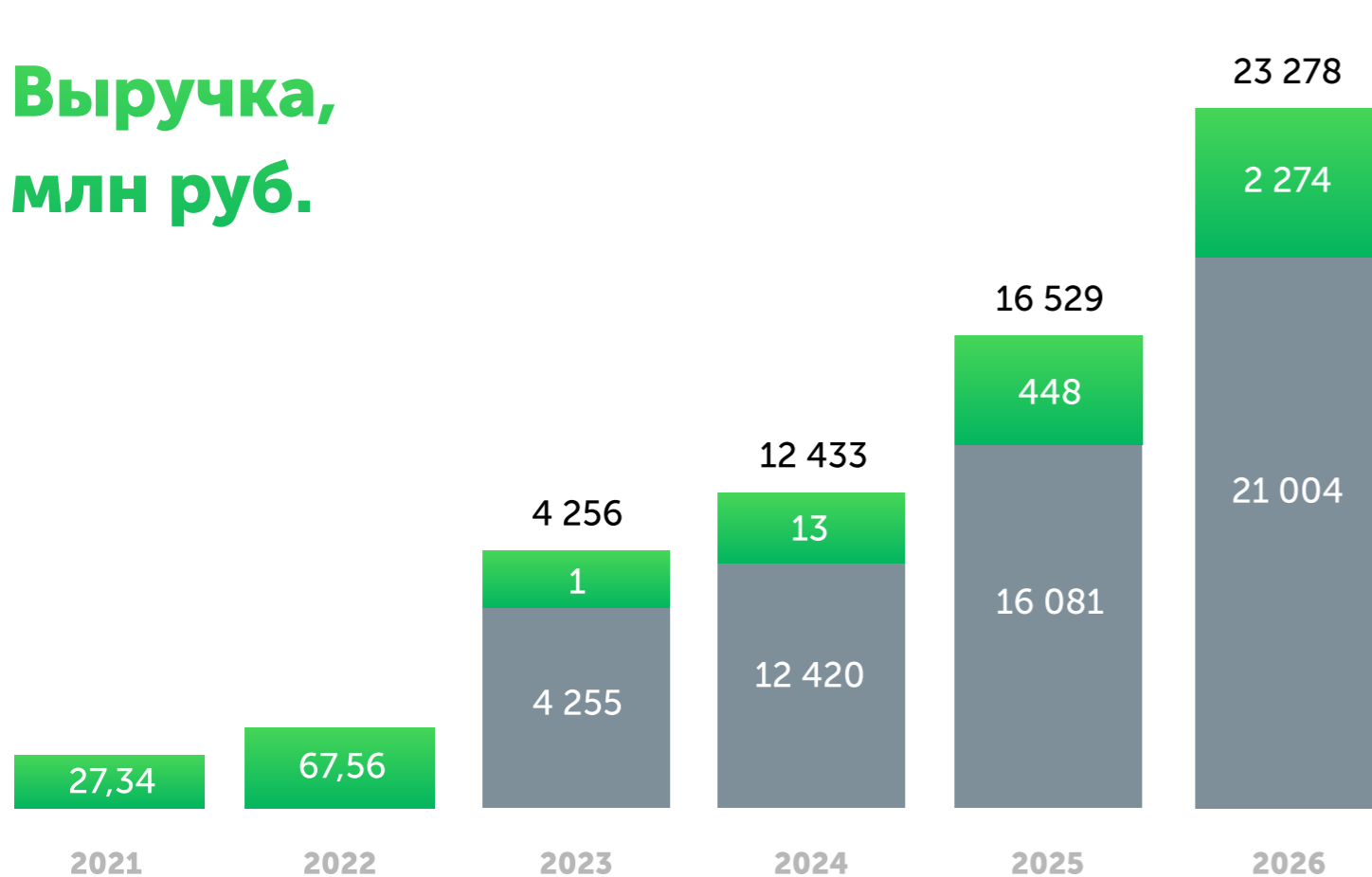
Операционная компания

IT-компания

- ✓ Вознаграждение от поставщиков (0,1-0,4% от оборотов)
- ✓ Подписка поставщиков (15 000 - 25 000 руб./год)
- ✓ Вознаграждение брокера (200 руб./т)
- ✓ Вознаграждение за транзакции через эскроу (0,2% годовых)

Выручка, млн руб.

Валовая прибыль, млн руб.

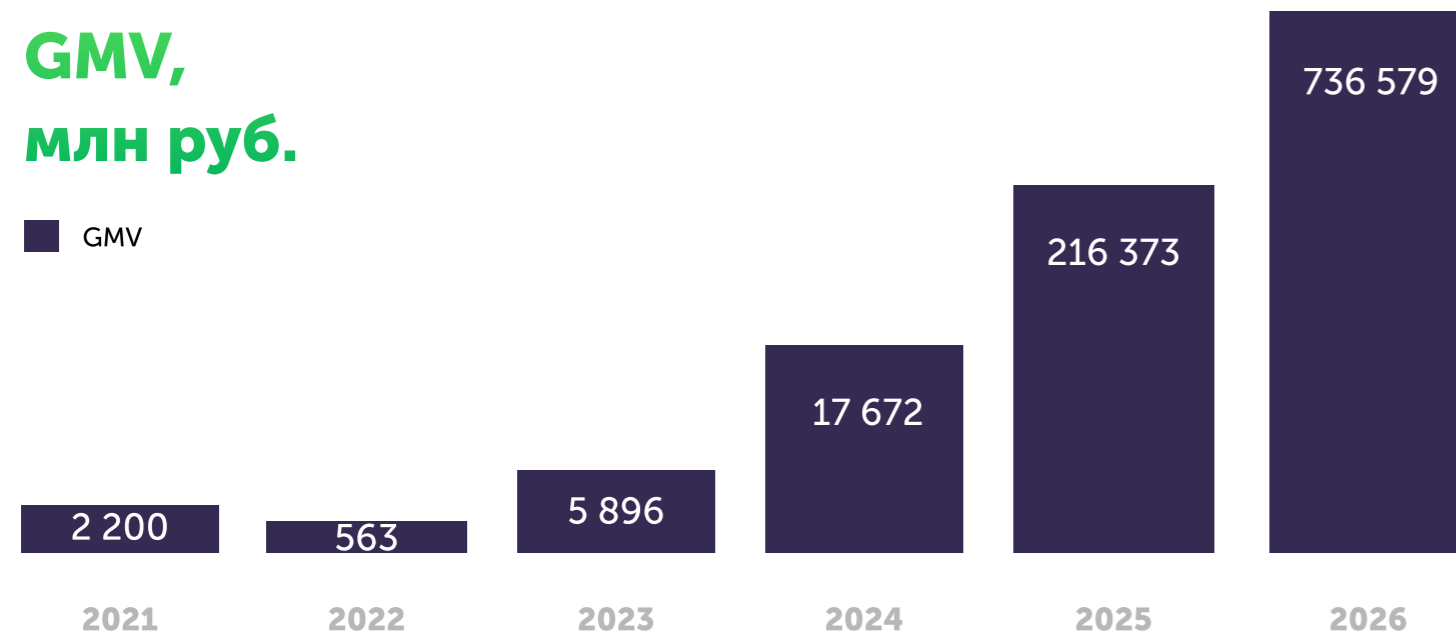


Финансовые показатели 2021 - 2026 гг.

(фактические и прогнозные)

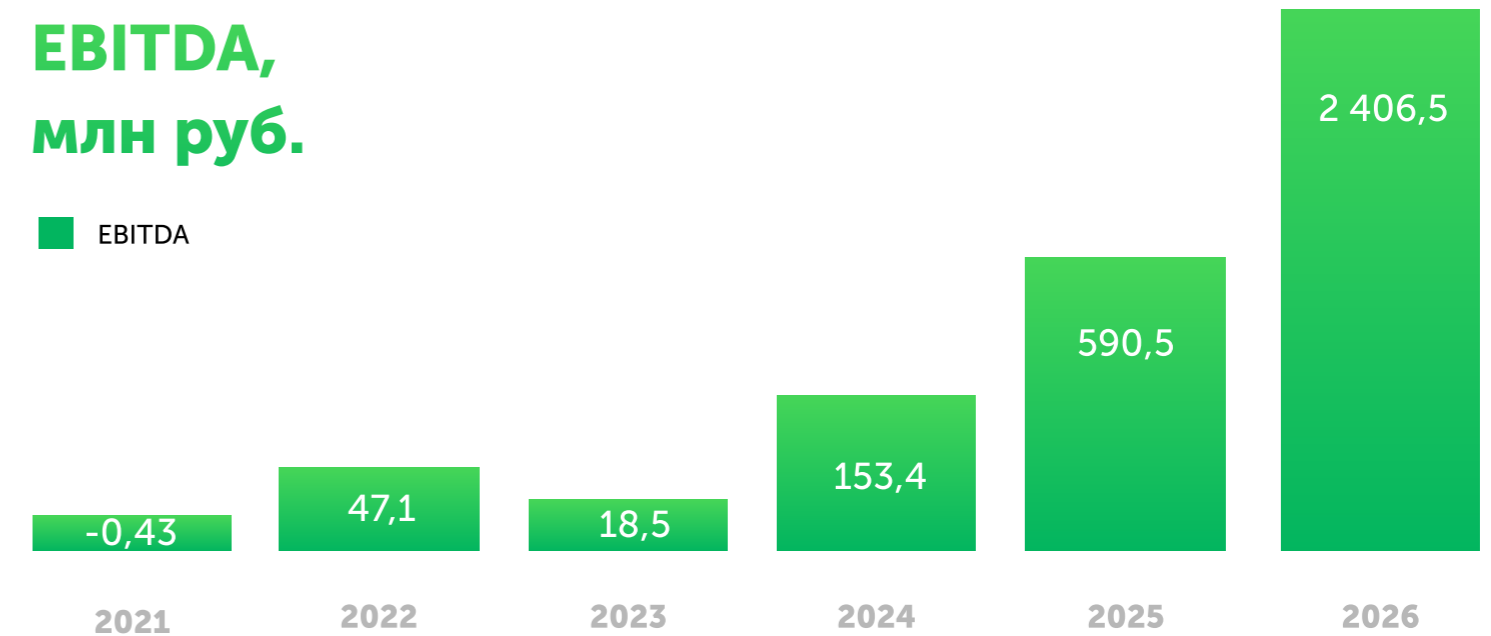
**GMV,
млн руб.**

■ GMV



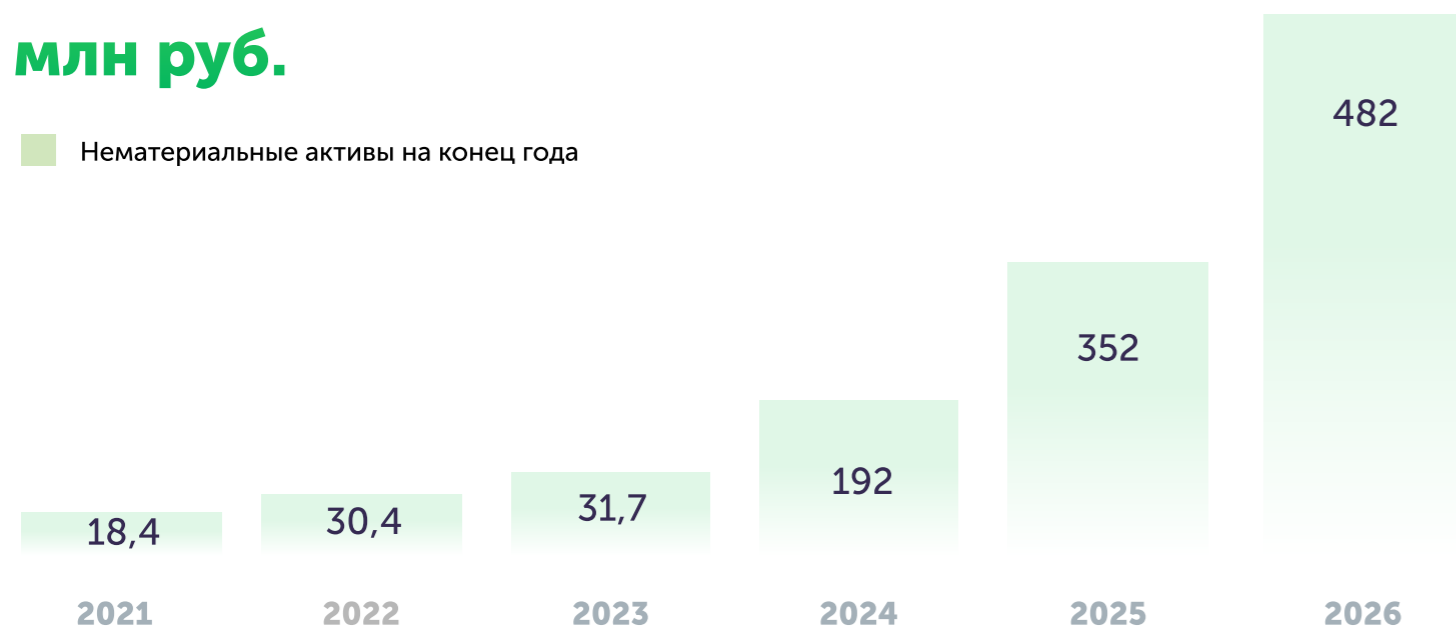
**EBITDA,
млн руб.**

■ EBITDA



**НМА,
млн руб.**

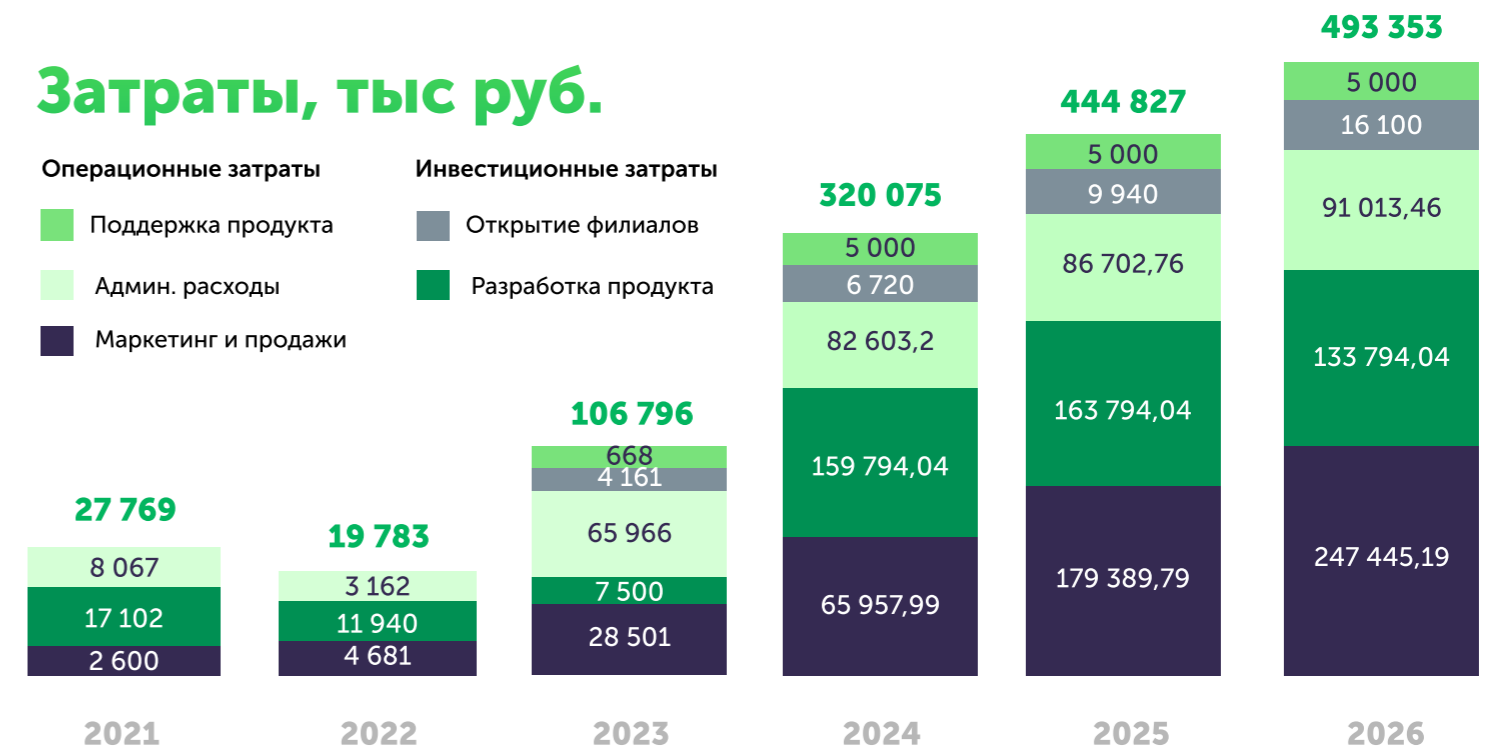
■ Нематериальные активы на конец года



Затраты, тыс руб.

Операционные затраты
 ■ Поддержка продукта
 ■ Админ. расходы
 ■ Маркетинг и продажи

Инвестиционные затраты
 ■ Открытие филиалов
 ■ Разработка продукта



Масштабирование бизнес-модели 2024-2026 гг.

**Развитие продаж и
открытие филиалов**

453 млн руб.

Увеличение отдела продаж, открытие региональных представительств позволит увеличить количество активных пользователей цифровой платформы среди якорных поставщиков и покупателей в выбранном регионе.

Маркетинг

73 млн руб.

Продвижение цифровой платформы на отраслевых площадках, участие в выставках и конференциях, реклама, работа в соцсетях, рассылки, публикации, SEO оптимизация.

Развитие продукта

472 млн руб.

Планируется развитие продукта, дальнейшая разработка ПО, расширение функционала платформы для увеличения конверсии, узнаваемости цифровой платформы и пользовательской активности и увеличения выручки.

**Административные
расходы**

260 млн руб.

Аренда офиса, фонд оплаты труда операционно-учётного подразделения и прочее.

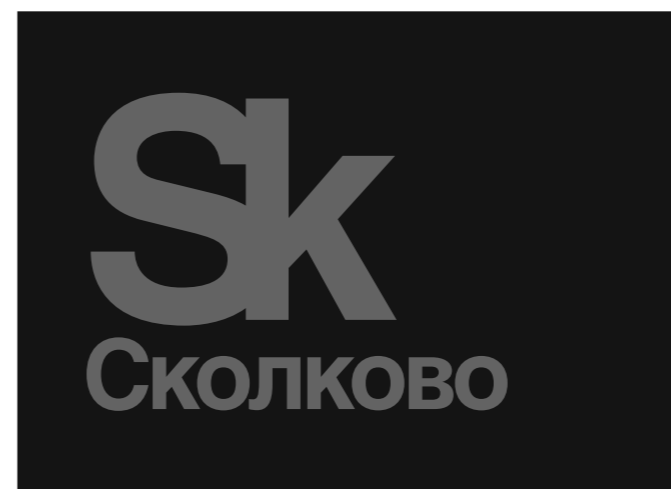
ИТОГО 1 258 МЛН РУБ.



Программа возмещения от Фонда «Сколково»

Требования к участникам:

- Является физическим лицом
- В течение предшествующих трех лет уплатил 100 % суммы подоходного налога (НДФЛ)



В рамках Программы возмещения Фонда «Сколково» (принята постановлением Правительства РФ в 2019 году) существует возможность возмещения 50% инвестиций, но не более 100% суммы НДФЛ, уплаченной инвестором за три предшествующих года. Максимальная сумма возмещения – 20 млн руб. Минимальный порог - 500 тыс. руб.



OPEN OIL MARKET – ТОПЛИВО ОНЛАЙН



Клиентский сервис

Оформление заказа за 3 минуты. Статус исполнения заказа. Документы в личном кабинете. Онлайн 24/7



Кредитование

Легкий доступ к финансовым услугам крупнейших банков. Целевой кредит на топливо



Безопасная сделка

Гарантия исполнения обязательств по поставке качественного товара



Маркетинг. Продвижение

Новый канал продаж без затрат на рекламу. Мы ведем канал на Youtube. О нас пишут vc.ru, ati.su, rbc.ru, forbes.ru, Ведомости, Cossa



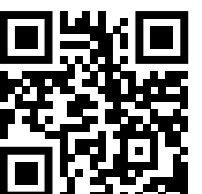
Аналитика и контент

Мониторинг и подбор лучшей цены. Архив цен. Система оценки и отзывов о благонадежности поставщиков и покупателей. Обзоры и новости



Логистика

Топливо с доставкой и самовывозом



Развитие продукта с 2024 по 2026 гг.



Интерфейс

Онлайн коммерческие предложения. Новые механики покупки и продажи. Оптимизация клиентского пути
отдельные разделы под разные SKU



Логистика

Добавление способов доставки. Расширение списка активных партнеров. Моментальные выплаты сразу после отгрузки. Интеграция с дополняющими сервисами



Финансовые инструменты

Рассрочки от ТОП-банков, расчёты между покупателем и продавцом напрямую через номинальный счет. Факторинг. ЭДО



Проектирование системы смарт-контрактов

Разработка блокчейна. Создание инфраструктуры



Интеграция с контрагентами

Взаимодействие по API, либо через прямую интеграцию с учетной системой



Добавление SKU

Расширение товарных позиций (смазочные материалы, полиолефины, фасованные товары)



Масштабирование

для накопления больших данных (Big Data) по результатам работы цифровой платформы. Аналитическая обработка и накопление датасетов с целью их коммерциализации



Научно-исследовательская работа

Ведение научной деятельности, получение свидетельств о государственной регистрации: 1. Программа для ЭВМ «Модуль финансовых отчетов». 2. Программа для ЭВМ «Логистическая платформа». 3. Программа для ЭВМ «Модуль ЭДО». 4. Программы для ЭВМ «Система смарт-контрактов в топливной сфере». 5. Базы данных «СУБД данных аналитики топливного рынка»

OPEN OIL MARKET

Пространство для роста и развития



Сергей Терёшкин

CEO OPEN OIL MARKET

s.tereshkin@org-market.com



СКАЧАТЬ ПРЕЗЕНТАЦИЮ